

TEXAID ist eine der führenden Textilrecycling-Organisationen in Europa. Jährlich sammeln, sortieren und verwerten über 1.000 Mitarbeitende rund 80.000 Tonnen Alttextilien an eigenen Sortier- und Produktionsstandorten in Österreich, Deutschland, Bulgarien, Ungarn, Marokko sowie der Schweiz. Im Einklang von Ökonomie und Ökologie halten wir gebrauchte Textilien in der Wertschöpfungskette und schonen dadurch natürliche Ressourcen.

Wir suchen für unseren Standort in Linz eine/n

REGIONAL SALES MANAGER/IN OBERÖSTERREICH

Ihre Aufgaben:

Für unsere Partner im B2C & B2B-Segment leisten Sie exzellente Beratung im Außendienst. Wer noch kein Partner ist, der soll es werden! Diese einfache Devise ist schon beim Aufstehen Ihre Maxime. Dabei krepeln Sie gerne die Ärmel hoch und begeistern mit Ihrem Elan und Einsatzbereitschaft. Sie sind eben Vertriebler aus Leidenschaft und tragen in Ihrer Region maßgeblich zur Erreichung unserer Vertrags- und Umsatzziele bei. Vor einer Neukundenakquise bekommen Sie auch keine Schweißausbrüche und tragen so souverän und eloquent zum positiven Image der TEXAID-Gruppe bei. In Österreich sind wir bereits zu einem vertrauenswürdigen und verantwortungsvollen Partner für unsere Kunden und Geschäftspartner herangewachsen. Die servicefreundliche Infrastruktur unserer Textilcontainer in Oberösterreich wollen wir deutlich steigern. Als Regional Sales Manager haben Sie einen Riecher, wo wir neue Container platzieren können. Davon überzeugen Sie dann auch die Inhaber der Stellplatzflächen. Das kann ein Supermarktbetreiber, ein Betrieb wie etwa eine Tankstelle, aber auch ein privater Kunde sein. Sie zeigen sich verantwortlich, dass alles reibungslos abläuft und übergeben rechtzeitig an den Innendienst.

Das erwarten wir von Ihnen:

Sie haben eine kaufmännische oder technische Ausbildung absolviert – Quereinsteiger sind genau so herzlich willkommen. Sie lieben den Vertrieb und bleiben dabei immer fair, dann sollten wir unbedingt miteinander reden. Idealerweise bringen Sie schon Erfahrung im Vertrieb und Außendienst mit. Sie besitzen Verkaufsgeschick, sind kommunikationsstark, halten sich an Absprachen und krönen dies alles mit Ihrem Fokus zum Abschluss zu kommen. Viermal genickt? Dann gleich Kontakt zu uns aufnehmen! Selbstverständlich mit Unterlagen, die Ihre Kompetenzen untermauern. Dass Sie im Besitz eines Führerscheins sind und viel reisen werden, müssen wir sicherlich nicht extra erwähnen.

Das bieten wir Ihnen:

Wir lieben was wir tun, überzeugen Sie sich selbst davon: TEXAID ist der richtige Schritt in Richtung ökologischer Mode und soll Kleidung eine zweite Chance geben. Auf diese Weise kann jeder dazu beitragen, dass die Ausschöpfung von Rohstoffen verlangsamt und die Belastung von Mensch und Umwelt gesenkt wird. Wir bieten Ihnen ein Gehalt, das sich an den marktüblichen Standards orientiert und die Bereitschaft zur Überbezahlung bei Qualifikation und Berufserfahrung.

Interessiert, mehr über die Stelle zu erfahren?

Für erste Informationen steht Ihnen Emina Sales unter +43 732 773 124 zur Verfügung.

Bitte bewerben Sie sich ausschließlich schriftlich unter info@texaid.at mit Ihren aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.

TEXAID Austria GmbH Prinz-Eugen-Straße 33 · 4020 Linz